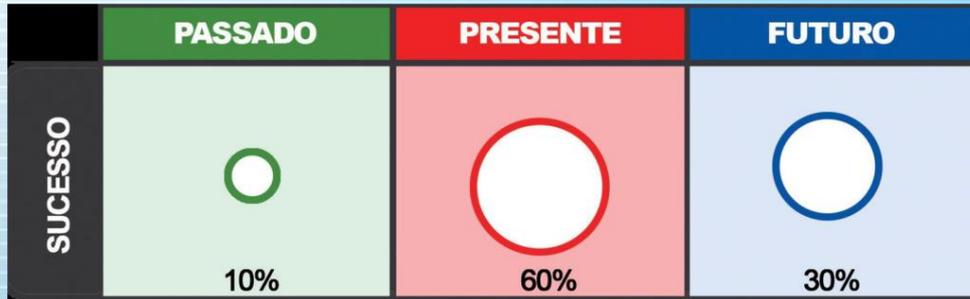


Inteligência Foco Temporal

Trabalhando a Regra 10/90



Tópico	INTELIGÊNCIA FOCO TEMPORAL NAS VENDAS
01	O que é Inteligência com foco nos resultados.
02	O que é Foco com Inteligência Temporal.
03	Regra 10/10 – Passado, Presente e Futuro.
04	Trabalhando os tipos de Foco – VCC = Visionário, Comportamental e Consistente.
05	O Poder da Autoresponsabilidade.
06	O Poder da Ação.
07	Tem Poder quem age e Mais Poder ainda quem age corretamente.
08	Combatendo a Autosabotagem.
09	Projetando o Futuro.
10	Os estados de recursos inativos – Acionando os mesmos para os resultados.
11	O profissional de alta performance voltado para os relacionamentos.
12	Como se abrir totalmente para as mudanças e quebra de paradigmas.
13	Capacidade de ouvir e evoluir.
14	Estou indo bem? A Arte de pedir feedback.
15	Como trabalhar dentro da principal fonte de motivação: A Interna.
16	Fechamento com aplicação da Avaliação de Reação.

Público Alvo: Todos ligados às Vendas.

Duração: 03:00hs para treinamento e 01:00h para palestra.

Investimento: R\$ 1.500,00 para treinamento ou palestra.

Incluso: Material didático e certificação.

Local a ser realizado: No Instituto Qualificar Goiânia setor nova Suíça.

www.qualificarrh.goiania.br

Ou nas instalações do Cliente Tomador.

Professores Palestrantes Cadastrados: Vide link abaixo

<https://www.qualificarrh.goiania.br/nossos-professores>



62 - 3921-5015

62 - 9 8193-9977

Nossa Missão: Qualificar!